

**CORSO****New Business Academy Usarci**

	<b>Roberto Cajano</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Per trovare nuovi mandati e aziende con le quali collaborare.</li><li>✓ Per fidelizzare i tuoi clienti</li><li>✓ Per creare un flusso automatico di nuovi clienti.</li><li>✓ Per conoscere altri imprenditori e professionisti e condividere con loro informazioni e creare nuove connessioni per il tuo business.</li><li>✓ Per incrementare il fatturato</li></ul>
	<b>14 – 28 Ottobre</b> <b>Sala Ascom</b> <b>Mira (Ve)</b> <b>Via Venezia 8</b>	

**Destinatari:** Agenti di Commercio, Imprese, collaboratori e familiari

**Durata:** Il corso si svolgerà in 4 moduli in due giornate di formazione,

**Data e orario:** venerdì 14 e 28 ottobre - con orario: 9.00 12.30 – 14.30 17.30

**Luogo:** sala Ascom – Mira (Ve) Via Venezia 8

**Costo:** per le due giornate Euro 320 + Iva (totale 390,40)

Associati USARCI Euro 240 + Iva (totale 292,80)

Familiare o collaboratore aggiunto Euro 50 + Iva (totale 61)

Il prezzo comprende:

- Ingressi alle due giornate
- Il materiale didattico
- Accesso al portale internet nel quale gli allievi troveranno l'intero corso registrato in una serie di video organizzati in modo da poter vedere e rivedere le spiegazioni. Gli allievi potranno anche accedere ad una chat nella quale Roberto risponderà a tutte le domande relative al corso.
- **Bonus Extra: Porta il collaboratore gratis!** Gli allievi potranno coinvolgere un collaboratore o familiare per condividere la loro esperienza. ( La seconda persona verserà un contributo di soli 50 Euro per costi sala e materiale didattico )

**Preiscrizione:** Usarci Venezia – Tel.041.930178 – email [segreteria@usarcivenezia.it](mailto:segreteria@usarcivenezia.it)

Unicredit Group Mestre Iban: IT 12 I 02008 02003 000100506356

Cognome: \_\_\_\_\_ Nome: \_\_\_\_\_

Codice Fiscale \_\_\_\_\_ Partita Iva \_\_\_\_\_

Indirizzo: \_\_\_\_\_

Email \_\_\_\_\_ Telefono \_\_\_\_\_

Socio Usarci:  Si  No

Quota da versare per riservare il posto Euro 50,00



## Corso

# New Business Academy Usarci

**NBA** è un programma di formazione completo che ha l'obiettivo di insegnare agli imprenditori, ai liberi professionisti e a chiunque abbia un business a costruirsi una forte presenza internet per distribuire i propri prodotti e servizi on line.

**NBA** è un frame work suddiviso in 4 moduli che insegna un metodo innovativo per far si che siano gli strumenti a lavorare per il proprio business in maniera automatica ed automatizzata, setacciando la rete e cercando continuamente nuovi clienti e nuove opportunità di business. Strumenti al proprio servizio che lavorano 24 ore per 7 giorni creando fatturato e connessioni interessate al nostro business.

In molti si chiedono: " ma com'è possibile guadagnare con un sito? Come si può digitalizzare il mio business? Come faccio a far si che siano i clienti a contattarmi ? Sono proprio queste le domande che assillano tutti noi, i concetti che ci sfuggono; magari abbiamo l'idea del secolo per le mani, l'asso pigliatutto ma non riusciamo proprio a vedere come poterne tirar fuori un solo euro!

**NBA** ha l'obiettivo di rispondere a queste e molte altre domande e per farlo segue un percorso strutturato in 4 passi.

## Visione

Per prima cosa è importante avere una **VISIONE**. Anche se si ha già il proprio business o un'attività, per prima cosa è importante capire come fare la differenza nel mondo on line e quindi iniziare a vedere ciò che oggi sfugge alla maggior parte degli imprenditori. In questo modo potrai contare su di un vantaggio competitivo senza

precedenti. Il primo modulo del corso si chiama **VISIONE** ed ha l'obiettivo di far vedere chiaramente agli allievi le opportunità che il business moderno ci offre.

## INIZIA

Il secondo passo da fare è **INIZIARE** a costruire la propria strategia e il proprio business plan e quindi è importante reperire tutte le informazioni che servono. Gli allievi impareranno ad analizzare le informazioni scoprendo quali sono i desideri delle persone e le vere esigenze del proprio mercato di riferimento. L'obiettivo del modulo **INIZIA** è

di applicare la propria visione alle reali esigenze del mercato al fine di offrire prodotti e servizi di altissimo livello.

## REALIZZA

Il terzo passo è **REALIZZARE** il proprio progetto quindi gli allievi impareranno a creare la propria presenza on line. Molti imprenditori delegano quest'attività ad agenzie che oltre ad essere molto costose svolgono un lavoro puramente tecnico e nella stragrande maggioranza dei casi non hanno alcuna competenza di internet marketing.

L'obiettivo del modulo **REALIZZA** è di dare agli allievi una formazione tecnica e un orientamento su quali strumenti sia meglio utilizzare per lo sviluppo del business on line al fine di ridurre le perdite di tempo e gli sprechi di denaro. Realizza aiuterà gli allievi ad aumentare le proprie competenze e a conoscere moltissimi aspetti del mercato on line.

## MONETIZZA

Il quarto passo da fare è **MONETIZZARE** ovvero far sì che le persone comprino i propri prodotti o servizi. **MONETIZZA** spiega come creare un Funnel di vendita. Gli allievi impareranno a utilizzare i social network per vendere e per presentarsi al mondo. L'obiettivo di Monetizza è far sì che gli allievi imparino a costruire il proprio funnel di

vendita che permetterà loro di intercettare migliaia di contatti interessati da trasformare in clienti; il tutto in maniera automatizzata!