

Sviluppo Personale e Professionale

Primo Incontro

23 giugno 2010 – ore 20.00
Presso Novotel di Mestre (VE)

L'Idea

L'importante non è solo il **prodotto** che si propone, ma il **modo** in cui lo si fa e la **relazione** che si va a creare **con il cliente**.

La capacità di **gestire gli stati d'animo, lo stress e il tempo** che spesso sembra un nemico tiranneggiante.

La facoltà di essere nel proprio stato di **leadership personale**. E molto altro.

Abbiamo pensato di creare un **ciclo di incontri**, proprio rivolti allo **sviluppo personale e professionale**, per creare un campo di stimoli, di motivazione, una **cassetta degli attrezzi** necessaria e utile per essere persone ricche interiormente (e non solo).

Gli Incontri

La **comunicazione efficace**

La **psicologia della vendita** e le **armi della persuasione**

La **gestione del tempo**, la **pianificazione degli obiettivi** in linea con valori, bisogni e sogni

La **leadership** e il **carisma**

L'**autostima** e la capacità di **gestire lo stress e i problemi**

La **creatività**

La **memoria** e l'**apprendimento rapido**

La **programmazione neuro linguistica**

Per informazioni ed iscrizioni:

segreteria@usarcivenezia.it

Fax 041. 937009