

SEMINARIO

Gestire l'Agencia con metodo manageriale organizzare e pianificare modernamente la propria Agencia



Dott. Carlo Baldassi

16 Ottobre 2015
Centro Congressi Quid Hotel
a Mestre

La cultura manageriale riguarda anche i professionisti della vendita. Il corso mira a fornire agli agenti strumenti per affrontare in modo innovativo il mondo della vendita sempre più esigente e complesso: la Scheda cliente per pianificare l'attività e il Budget annuale. Il Conto economico dell'Agente. Indicatori di performance per gestire il business (costo visite, rapporti con le mandanti ecc).

Docente

Dott. Carlo Baldassi - consulente marketing certificato APCO
Carlo Baldassi propone un'esperienza di 40 anni in qualità di manager, consulente in vari settori e docente universitario. Nei suoi seminari su marketing & vendite ha incontrato alcune migliaia di agenti e responsabili commerciali. E' già stato docente a dei corsi Usarci con grande successo.

Destinatari Agenti e rappresentanti di commercio, funzionari addetti alle vendite.

Durata giornata formativa full-time di 8 ore.

Data e orario venerdì 16 ottobre - con orario 9.00 - 17.00

Costo associati € 150 - under 35 € 120 - non associati € 180 + IVA

Iscrizioni i posti sono limitati a 15 allievi

Preiscrizioni a

USARCI VICENZA - Via Largo Perlasca 9 - 36061 Bassano del Grappa (VI)
Tel. 0424 382329- email: info@usarcivicenza.it

USARCI VENEZIA - Via F.lli Bandiera 38 - 30175 Venezia-Marghera
Tel. 041.930178 - email: segreteria@usarcivenezia.it

